

# Layher iskele endüstrisinde standardı temsil ediyor

Layher Genel Müdürü Tevfik Ceran, 2022 yılında alternatif alanlarda etkinliği artırmayı hedeflediklerini belirterek, “Sektörümüzde yükselen ihracat trendi, birçok yerli üretici firmamızı dış pazarlara yöneltmekte. Bu da bize, iç pazarda yeni fırsatlar doğuruyor” dedi.

2021 yılının Layher Türkiye hedefleri ve planları açısından olumlu bir yıl olarak geçtiğini belirten Layher Genel Müdürü Tevfik Ceran, “2021 yılını yeni projeler ve müşteriler ile dolu ve verimli geçirdik. Özellikle partnerlerimiz aracılığı ile irili ufaklı bir sürü yeni projeyi hayata geçirdik ve bizim için en önemlisi, bu tesisleri Layher kalitesi ile tanıştırma imkanı yakaladık. 2022 yılında spesifik olarak alternatif alanlarda etkinliğimizi artırmak için çalışacağız” dedi. Layher Genel Müdürü Tevfik Ceran, 2021 değerlendirmesi ve 2022 yılı hedeflerine dar sorularını yanıtladı...

**2021 yılını sektör ve şirketiniz açısından değerlendirir misiniz? 2022 yılı için öngörüleriniz nelerdir? 2022 için ne tür yatırımlar planlıyorsunuz?**

2021 yılı, Layher Türkiye’nin hedefleri ve planları açısından olumlu bir yıl olarak geçti. Pandemi etkilerinin bir nebze olsun azalması ile bu tedbirlerle doğrudan ilişkili, iş yaptığımız sahne ve etkinlik gibi belirli sektörlerde, iş hacminde büyük artış oldu. Endüstriyel işletmelerde üretimin verdiği güç ile yine bakım kontratları tarafında, iş hacminde artışlar görüldü. Yeni açtığımız Ankara depomuzun etkilerini kısa sürede görmek bizi mutlu etti. 2021 yılını yeni projeler ve müşteriler ile



Layher Genel Müdürü Tevfik Ceran

dolu ve verimli bir şekilde geçirdik. Özellikle, partnerlerimiz aracılığı ile irili ufaklı bir sürü yeni projeyi hayata geçirdik ve bizim için en önemlisi, bu tesisleri Layher kalitesi ile tanıştırma imkanı yakaladık. Layher olarak, 2021 yılında şirketimizin Türkiye’de onuncu kuruluş yılını kutladık. On yılda geldiğimiz nokta, yaptığımız işler, gerçekten çalışanlarımızın her birinin üstün başarısı. Daha nice on yıllar, iş ortaklarımıza ve onların işlerine katma değerli hizmetler vermek istiyoruz.

**2022 yılı için sunacağınız yeni iskele-kalıp sistemleri var mı? Hangi tür yapılarda ve üretim tesisi projelerinde ne tür iskele-kalıp sistemlerinizi öne çıkaracaksınız?**

Layher olarak, gelişmiş iskele sistemlerinde daima bir adım öndeyiz. Yeni ürünler ve mevcut parçaların iyileştirilmesi için çok çalışıyoruz. Her zaman müşterilerimiz için yeni fırsatlar yaratan iş alanlarının arayışı içerisindeyiz. Müşterilerimizi hem mühendislik hem de ticari açıdan



mevcut ve gelecekteki zorluklarla başa çıkabilecek şekilde donatıyoruz. Bu bakış açısıyla, 2022 yılında özellikle inşaat endüstrisinde kullanıma sunacağımız ve yer bulacağını düşündüğümüz, düşük ağırlık, kolay sökme ve yüksek mukavemet özellikleri ile geniş bir kullanım alanı sunan Alüminyum TwixBeam’i endüstriye tanıtacağız. Bu alüminyum kiriş sayesinde dar menhollerden malzeme geçiş problemini ortadan kaldırmak, asma Allround modüler merdiven kulelerine mesnet oluşturmak, huni biçimli yapılarda iskelenin yapıya zarar vermeden güçlü bir şekilde ayakta durmasını sağlamak gibi daha bir çok avantajlar sunacağını söyleyebiliriz.



**2022’de yurtiçi ve yurtdışı hangi projelere ağırlık vereceksiniz? Bu projelere ürünleriniz ne tür katma değerler sunacak?**

2022 yılı, özellikle endüstriyel tarafta, büyük işletmelerin büyük bakım işlerinin takvimde olduğu bir yıl olacak. Kendimizi bu pazardaki yoğunluğa hazırlamaktayız. Ay-

rıca, sektörümüzde yükselen ihracat trendi, birçok yerli üretici firmamızı dış pazarlara yöneltmekte. Bu da bize, iç pazarda yeni fırsatlar doğuruyor. Bu fırsatları değerlendirmeye çalışıyor olacağız. 2022 yılında spesifik olarak alternatif alanlarda etkinliğimizi artırmak için çalışacağız. Tradisyonel olarak güçlü olduğumuz endüstriyel işlerin yanı sıra inşaat ve özellikle alt yapı bizim için öncelikli olacak. Renovasyon işleri ile ilgili büyüyen trendimizi daha da yaygınlaştırmaya ve geliştirmeye çalışacağız. Yine gösteri sanatları ve etkinlikler, yeni ve nitelikli işler için hedefimiz olacak. Partner ağımızı geliştirmek, mevcutları güçlendirmek her sene olduğu gibi, bu yıl da hedeflerimizden biri olacak.

**Yurtdışı projelerde öne çıkan talepler neler oluyor? Devam eden bir projenizi paylaşır mısınız?**

Bizim sorumluluk alanımız Türkiye pazarından ibaret olmasına rağmen, yurtdışında, özellikle komşu ülkelerde, yurt içinde olduğu gibi nitelikli işlere imza atmaya devam ediyoruz. Irak - Erbil’de içerisinde birinci sınıf golf kompleksinin olacağı bir villa projesinin iskele ihtiyacını karşıladık. Bu proje inşaat sahasında yer yer üç metrenin üzerinde kot farklılıklarının olması ve şantiye ortamındaki bir takım zorluklar nedeniyle iskelelerin lojistiğinden sahada kurulumuna kadar ciddi bir planlama gerektiren bir proje. Layher, ürün gamında bulunan Allround iskele sistemiyle tamamen entegre olarak kullanılabilen özel iskele elemanlarıyla, erişilebilmesi en zor alanlara kolaylıkla erişim sağlayarak zamandan kazanç sağlandı. Bu projede de Layher uzmanlığına ve malzeme kalitesine güvenilmesi, bizi gururlandırdı. □