

“Layher Türkiye olarak ilerlemeye devam ediyoruz”

Layher Türkiye olarak öncelikli hedefimiz, kurumsal felsefemiz olan sınırsız müşteri odaklı hizmetimizi sürdürmek, müşterilerimizin malzeme, proje danışmanlığı, saha danışmanlığı, eğitim gibi tüm ihtiyaçlarını karşıladığımız, işlerine daha fazla değer kattığımız çalışma metodumuzun devamını sağlamak olacak.

Öncelikle firmanızdan kısaca bahsedebilir misiniz?

Layher, dünyanın en büyük sistem iskele üreticisi olarak 1945 yılında başladığı yolculuğunda Almanya’da üretimini devam ettiren, o günden bu yana da dünya genelinde 40’dan fazla ülkede faaliyet gösteren ve 1900 çalışanı olan global bir firma. Layher’in Türkiye’deki yolculuğu 2011 yılına uzanıyor. Faaliyet gösterdiğimiz alanlardaki iş güvenliği farkındalığının artması sonucu gittikçe büyüyüp genişleyen bir pazara hitap ediyoruz. İstanbul, Ankara ve İzmir’deki ofis ve depolarımızla faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Layher Türkiye olarak, sistem iskele konseptinin geçerli olduğu her alanda, malzeme kalitesi, ürün çeşitliliği, en kısa sürede teslimat ve



Tevfik Ceran / Layher Türkiye Genel Müdürü

sunduğu teknik hizmetler ile, markanın global pazarda sunduğu ve endüstrimizde takdir edilen tüm imkanları yerleştirme çabası içerisindeyiz.

Son gelişmeler üzerine, satış noktasındaki yıllık hedeflerinizde bir sapma meydana geldi mi? İlave tedbirleriniz oldu mu?

Layher Türkiye olarak ülkemizin içinden geçmekte olduğu zorlu ekonomik koşulların farkındayız. Şirket olarak, hedeflerimizden geri adım atmadan ilerlemeyi sürdürüyoruz. Bu sene merkez depomuzu ve ofisimizi yenileyip, büyüttük. Layher Türkiye olarak hedeflerimize ulaşacağız. Bizim aldığımız ilave tedbirler daha çok müşterileri-

mizle ilişkilerimiz üzerine kurgulandı. Bu zor zamanlarda onlara daha yakın olmak, teknik ihtiyaçlarının yanında ticari ihtiyaçlarını da daha fazla dinlemek, zor zamanları birlikte atlatmak istiyoruz.

Bayi ve Satış ağına bu yıl nasıl bir mesafe kat ettiniz? Bu minvalde önümüzdeki dönem için hedefleriniz neler?

Layher Türkiye, iskele pazarında kendine özgü bir model uygulamaktadır. Biz, iskele kiralama ve malzeme-işçilikli kurum hizmetlerini partner firmalarımız aracılığı ile yapıyoruz. Dünyada da başarı ile uygulanan bu model, Türkiye’de geliştirmeye çalıştığımız, üzeri-



ne titredığımız bir iş modeli. Partnerler başarılı işlerle kendi potansiyellerini büyütürken, Layher de partnerlerinin iskele yatırımları ile büyüyor. Bir kazan-kazan modelinden bahsediyoruz. Batı Avrupanın gelişmiş iskele pazarı ile karşılaştırıldığında daha emekleme evresinde olduğumuzu söylemek mümkün ancak dinamik bir ülkede hızlı yol alıyoruz. Hedefimiz Layher felsefesini anlayan, dürüst ve ilkel yeni şirketlerle bu partnerlik ağını ve yapısını geliştirmek.

Ürünlerinizin özellikleri ve sağladığı avantajlar nelerdir? Ürünlerinizi diğer firmalardan ayıran özelliklerinden bahsedebilir misiniz?

Biz ürünlerimizi beş temel gruba ayırıyoruz. Layher Speedyscaf® (Şimşek) Cephe iskelesi, Layher Allround® Endüstriyel İskeleler, Event Sistemleri, Layher Koruma Sistemleri, Hareketli İskeleler ve Merdivenler. Şimşek® İskele, cephe sistemleri ile çalışan tüm müşterilerimize hitap eden, son derece hızlı monte ve demonte edilebilen bir sistem iskele ürünü. Allround® Endüstriyel İskeleler, başta endüstriyel tesisler olmak üzere, gemi inşa, enerji santralleri, madenler, çimento tesisleri gibi çok yönlü çalışmaların yapıldığı alanlarda güvenle kullanılmakta. Event ve sahne sistemlerimiz, gösteri alanları, sahne ve stand kurulum işlerinde faaliyet gösteren müşterilerimize hitap ediyor. Koruma sistemlerimiz, inşaat faaliyetleri süresince çalışılan alanları dış etkilerden koruyan çatı ve cephe sistemlerinden oluşmakta. Son olarak

Hareketli iskele ve merdivenler grubumuz da yine endüstriyel müşterilerimize çözüm olarak sunuluyor.

Tüm bu sistemlerin, tamamen birbirine uyumlu çalışabilen ve ekstra yatırım maliyeti gerektirmeyecek şekilde dizayn edilmiş sistemler olmasının, Layher'in en önemli katma değerlerinden biri olduğunu düşünüyorum. Bir de Layher'in tartışılmaz kalitesi ve uzun ömrü diğer markaların önünde yer almasını kolaylaştırıyor. Bu da Layher'i iskele konusundaki en güvenilir yatırım aracı yapıyor.

Önümüzdeki dönem için beklenti ve hedeflerinizi birkaç kelimeyle bizlerle paylaşmak ister misiniz?

Layher Türkiye olarak öncelikli hedefimiz, kurumsal felsefemiz olan sınırsız müşteri odaklı hizmetimizi sürdürmek, müşterilerimizin malzeme, proje danışmanlığı, saha danışmanlığı, eğitim gibi tüm ihtiyaçlarını karşıladığımız, işlerine daha fazla değer kattığımız çalışma metodumuzun devamını sağlamak olacak. Layher her zaman yeniliklerin öncüsü olmuş ve bu yenilikleri pazarda kabul gören bir marka. Yeniliklerimizi pazara sunduğumuz, iş ortaklarımızın sayısını artırarak, onların ihtiyaçlarını doğrultusunda "daha fazla olanak" sunduğumuz bir yıl geçirmek istiyoruz.

Son olarak eklemek istedikleriniz?

İçinden geçilen zor zamanların farkındayız. Ancak, özellikle endüstriyel iskele pazarı büyüme trendini sürdürüyor. Layher Türkiye, bu konsept



te uygun olarak ve globalden aldığı güçle, önüne koyduğu hedefleri gerçekleştirmeye devam edecek. Ancak bu hizmetlerin ve ürünlerin kullanıcıları olan müşterilerimizi dinlemenin ve zor dönemlerdeki ihtiyaçlarına göre cevap vermenin, Layher Türkiye olarak birinci önceliğimiz olduğunu tekrar etmek isterim.